

Nomor : 05/JNAPR/WM/I/2020

Jakarta, 20 Januari 2020

Lampiran : 1 (satu) set berkas

Perihal : Pemberitahuan Pelatihan Bulan Januari-April 2020

Kepada Yth :

Bapak/Ibu Direktur/Kepala Rumah Sakit, Klinik, Laboratorium, Apotik dan Puskesmas Seluruh Indonesia di tempat

Dengan Hormat,

Pengelolaan rumah sakit, klinik, laboratorium, apotik, dan puskesmas menghadapi berbagai dinamika yang dipengaruhi oleh berbagai faktor, mulai dari implementasi JKN, revolusi industri 4.0, perpajakan, permasalahan internal terkait aspek pemasaran, keuangan, SDM, maupun operasional/pelayanan. Dalam rangka membantu manajemen penyedia/pengelola layanan kesehatan meningkatkan pemahaman dan kemampuan secara konseptual maupun teknis dalam praktek manajemen di lapangan, maka WIDINAmanagement menyelenggarakan beberapa workshop dalam periode Januari-April 2020:

1. UNIT COST, PAKET COST OF CARE, COST CONTAINMENT [HC0220], Kamis-Sabtu, 20-22 Februari 2020

Perhitungan Unit Cost dan Paket Cost of Care Menggunakan Activity Based Costing untuk Menemu-kenali Pola Perilaku Sumberdaya-Aktivitas-Biaya, Pemantapan Gugus Kendali Service Centres dan Product Centres, Eliminasi Non-Value-Added Cost, Analisis Utilisasi, BEP, Strategi Cost Positioning dan Pola Tarif serta Aksi Pengendalian Biaya (Cost Containment) pada Fasilitas Pelayanan Kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik). Narasumber: Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

2.a. FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER (FINON) [FN0320], Kamis-Jumat, 12-13 Maret 2020

Kelas bagi Para Eksekutif dan Manajer Berlatar Belakang non-Keuangan/Akuntansi Untuk Memahami Esensi Konsep, Strategi, serta Hal-hal Teknis Manajemen Keuangan, Akuntansi, dan Pertanggungjawaban Keuangan dalam Pengelolaan Fasilitas Pelayanan Kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik). Narasumber: Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

2.b. FINANCIAL CHECK-UP [FC0320], Jumat-Sabtu, 13-14 Maret 2020

Teknik Praktis Diagnosa Kinerja-Kondisi -Masalah Keuangan dan Bisnis serta Merumuskan Rekomendasi Pokok Strategi Aspek Keuangan ke Depan pada Fasilitas Pelayanan Kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik)

*Peserta dapat membawa Laporan Keuangan Historis masing-masing 3-5 tahun terakhir untuk analisa potensi masalah dan rekomendasi solusinya. Narasumber: Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

2.c. TAX CLINIC [TC0320], Jumat-Sabtu, 13-14 Maret 2020

Kupas Tuntas "Antara Aturan dan Praktek Nyata" Aspek Teknis Masalah dan Solusi Perpajakan serta Persiapan Pelaporan SPT Badan pada Fasilitas Pelayanan Kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik). Narasumber: Priyanto Budi, Ak, CA, MBA, BKP

Peserta dapat mengikuti masing-masing kelas FN0320, FC0320, dan TC0320 atau mengikuti topik tersebut secara bersambung:

2.d. FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER + FINANCIAL CHECK-UP [FNFC0320], Kamis-Sabtu, 12-14 Maret 2020
2.e. FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER + TAX CLINIC [FNFC0320], Kamis-Sabtu, 12-14 Maret 2020
3. PEMASARAN EFEKTIF, PENGEMBANGAN PRODUK LAYANAN BERBASIS NILAI PASIEN, DAN DIGITAL MARKETING [MM0320], Kamis-Sabtu, 26-28 Maret 2020

Desain Strategi Aksi Low Cost-High Impact, Perencanaan, Perancangan Konsep & Konten, Pemilihan dan Inovasi Pengembangan Produk Berkelanjutan Berbasis Nilai Pasien, "Repackaging" Produk-produk Layanan Telah Dimiliki dan Pemasaran Digital dengan Pemanfaatan Teknologi Informasi, Media Sosial, Virtual Network pada Fasilitas Pelayanan Kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik). Narasumber: Ahmad Syahril, M.kom dan Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

4. MANAJEMEN PEMBELIAN/PENGADAAN EFEKTIF [MP0320], Kamis-Sabtu, 26-28 Maret 2020

Pengelolaan dan Pengendalian Pembelian/ Pengadaan secara Efektif serta Optimalisasi Penggunaan E-Catalog, E-Purchasing dan E-Marketplace di era JKN dan Revolusi Industri 4.0, Prosedur Pembelian/Pengadaan Untuk Minimalisir Fraud, Taat Aturan, Percepatan Proses, dan Kendali Pembelian/Belanja. Narasumber: Ir. Kairul Rizal, MBA, Cert.SCM

5. STRATEGY, BUSINESS PLAN AND BUDGETING [SB0420], Senin-Rabu, 13-15 April 2020

Adaptasi Aspek Teknis dalam Penyusunan Strategi, Rencana Bisnis, dan Anggaran Secara Berkesinambungan di Era JKN (Sistem Rujukan Berjenjang, Siklus Pembayaran BPJS, COB, Jaminan Asuransi/Perusahaan) serta Dampak Revolusi Industri 4.0 pada Fasilitas Kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik). Narasumber: Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

6. SPI : TEKNIK PEMERIKSAAN SIKLUS PENGELUARAN, LOGISTIK, DAN PEMBAYARAN TAGIHAN [SP0420], Senin-Rabu, 13-15 April 2020

Teknik Pemeriksaan Alur Proses Pembelian/ pengadaan barang/jasa, Kontrak, Pengelolaan Logistik, Hutang, dan Mekanisme Pembayaran untuk Evaluasi Pengendalian Internal, Identifikasi Potensi Fraud dan Risiko, Pengembangan Hasil Temuan, Hingga Perumusan dan Penyusunan Rekomendasi. Narasumber: Liliek Marhaendro, Ak, MM

Tempat pelaksanaan workshop di Hotel Ibis Style Tanah Abang, Jakarta atau Hotel All Sedayu, Mall of Indonesia, Jakarta

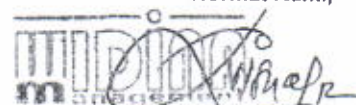
Rincian kegiatan dapat dilihat dalam TOR terlampir. Untuk pendaftaran dan informasi lebih lanjut dapat menghubungi :

Call/SMS/ Whatsapp : Sdri. Ina 081 2293 2065 atau Sdr. Budi 081 2272 0139 Email : widina.management@gmail.com

Karena adanya keterbatasan tempat, maka bagi calon peserta agar segera mendaftar sedini mungkin.

Demikian, terima kasih atas perhatian dan partisipasinya.

Hormat Kami,



Krisna Felani, SE
Course Director



www.widinamanagement.com

JANUARI-APRIL 2020

WORKSHOP & KONSULTANSI

www.widinamanagement.com



2nd Release 20.01.2020

FEBRUARI

KAMIS-SABTU, 20-22 FEBRUARI 2020

UNIT COST, PAKET COST of CARE, COST CONTAINMENT [HC0220]

Narasumber : Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

3 Hari : Kamis, 20 Feb 2020, pkl 14.00-20.00; Jumat, 21 Feb 2020 pkl 08.00-20.00; Sabtu, 15 Feb 2020, pkl 08.00-12.00

- Paket A – HC0220 : Rp. 4.250.000,- per orang (tidak menginap).
- Paket B – HC0220 : Rp. 4.850.000,- per orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / twin share).
- Paket C – HC0220 : Rp. 5.450.000,- per orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / single).

Diskon Rp 300.000,-/peserta,
untuk pembayaran s/d 7 Februari 2020

MARET

KAMIS-JUMAT, 12-13 MARET 2020

FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER (FINON) [FN0320]

Narasumber : Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

2 Hari : Kamis, 12 Mar 2020, pkl 10.00-20.00; Jumat, 13 Mar 2020, pkl 08.00-12.00

- Paket A – FN0320 : Rp. 2.850.000,- per orang (tidak menginap).
- Paket B – FN0320 : Rp. 3.400.000,- per orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / twin share).
- Paket C – FN0320 : Rp. 3.950.000,- per orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / single).

Diskon Rp 200.000,-/peserta,
untuk pembayaran s/d 28 Februari 2020

JUMAT-SABTU, 13-14 MARET 2020

WORKSHOP PARALEL, dengan pilihan kelas

FINANCIAL CHECK-UP [FC0320]

Narasumber : Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

TAX CLINIC [TC0320]

Narasumber : Priyanto Budi, Ak, CA, MBA, BKP

2 Hari : Jumat, 13 Mar 2020, pkl 14.00-20.00; Sabtu, 14 Mar 2020, pkl 08.00-12.00

- Paket A – FC/TC 0320 : Rp. 2.850.000,- per orang (tidak menginap).
- Paket B – FC/TC 0320 : Rp. 3.400.000,- per orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / twin share).
- Paket C – FC/TC 0320 : Rp. 3.950.000,- per orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / single).

KELAS LANJUTAN, peserta juga dapat mengikuti topik diatas secara bersambung dengan pilihan :

FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER + FINANCIAL CHECK-UP [FNFC0320]

FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER + TAX CLINIC [FNFC0320]

3 Hari : Kamis, 12 Mar 2020, pkl 10.00-20.00; Jumat, 13 Mar 2020, pkl 08.00-20.00; Sabtu, 14 Mar 2020, pkl 08.00-12.00

- Paket A – FNFC/FNFC 0320 : ~~Rp. 5.700.000,-~~ Rp. 4.750.000,- per orang (tidak menginap).
- Paket B – FNFC/FNFC 0320 : ~~Rp. 6.300.000,-~~ Rp. 5.250.000,- per orang (termasuk menginap 2 malam / twin share).
- Paket C – FNFC/FNFC 0320 : ~~Rp. 6.900.000,-~~ Rp. 5.750.000,- per orang (termasuk menginap 2 malam / single).

KAMIS-SABTU, 26-28 MARET 2020

WORKSHOP PARALEL, dengan pilihan kelas

MANAJEMEN PEMBELIAN/PENGADAAN EFEKTIF [MP0320]

Narasumber : Ir. Khairul Rizal, MBA, Cert.SCM

PEMASARAN EFEKTIF, PENGEMBANGAN PRODUK LAYANAN BERBASIS NILAI PASIEN, & DIGITAL MARKETING [MM0320]

Narasumber : Ahmad Syahril, M.Kom, dan Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

3 Hari : Kamis, 26 Mar 2020, pkl 14.00-20.00; Jumat, 27 Mar 2020, pkl 08.00-20.00; Sabtu, 28 Mar 2020, pkl 08.00-12.00

- Paket A – MP/MM 0320 : Rp. 4.250.000,- per orang (tidak menginap).
- Paket B – MP/MM 0320 : Rp. 4.850.000,- per orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / twin share).
- Paket C – MP/MM 0320 : Rp. 5.450.000,- per orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / single).

Diskon Rp 300.000,-/peserta,
untuk pembayaran s/d 12 Maret 2020

APRIL

SENIN-RABU, 13-15 APRIL 2020

WORKSHOP PARALEL, dengan pilihan kelas

STRATEGY, BUSINESS PLAN AND BUDGETING [SB0420]

Narasumber : Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

SPI : TEKNIK PEMERIKSAAN SIKLUS PENGELUARAN, LOGISTIK, DAN PEMBAYARAN TAGIHAN [SP0420]

Narasumber : Liliek Marhaendro, Ak, MM

3 Hari : Senin, 13 April 2020, pkl 14.00-20.00; Selasa, 14 April 2020, pkl 08.00-20.00; Rabu, 15 April 2020, pkl 08.00-12.00

- Paket A – SB/SP 0320 : Rp. 4.250.000,- per orang (tidak menginap).
- Paket B – SB/SP 0320 : Rp. 4.850.000,- per orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / twin share).
- Paket C – SB/SP 0320 : Rp. 5.450.000,- per orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / single).

Diskon Rp 300.000,-/peserta,
untuk pembayaran s/d 1 April 2020

TEMPAT PELAKSANAAN WORKSHOP

- Hotel IBIS STYLE JAKARTA TANAH ABANG. Jl Fachruddin No 22, Tanah Abang, Jakarta Pusat
- Hotel ALL SEDAYU, LOBBY 5 MALL OF INDONESIA (MOI). Jl. Boulevard Barat, Kelapa Gading, Jakarta

Pembayaran hanya melalui transfer ke Rekening *course director* WIDINamanagement :
a.n KRISNA FELANI Bank BCA no. Rek. 0948030856 cabang RAWAMANGUN, JAKARTA

Contact : Ina 081 2293 2065 / Budi 081 2272 0139
Fax : 021 29068510
Website : www.widinamanagement.com
Email : widina.management@gmail.com

FEBRUARI

KAMIS-SABTU, 20-22 FEBRUARI 2020

UNIT COST, PAKET COST of CARE, COST CONTAINMENT [kode-HC0220]

Perhitungan *Unit Cost* dan *Paket Cost of Care* Menggunakan *Activity Based Costing* untuk Menemu-kenali Pola Perilaku Sumberdaya-Aktivitas-Biaya, Pematapan Gugus Kendali *Service Centres* dan *Product Centres*, Eliminasi *Non-Value-Added Cost*, Analisis Utilisasi, BEP, Strategi *Cost Positioning* dan Pola Tarif serta Aksi Pengendalian Biaya (*Cost Containment*) pada Fasilitas Pelayanan Kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik). Narasumber : Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

MARET

KAMIS-JUMAT, 12-13 MARET 2020

FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER (FINON) [kode-FN0320]

Kelas bagi Para Eksekutif dan Manajer Berlatar Belakang non-Kuangan/Akuntansi Untuk Memahami Esensi Konsep, Strategi, serta Hal-hal Teknis Manajemen Keuangan, Akuntansi, dan Pertanggungjawaban Keuangan dalam Pengelolaan Fasilitas Pelayanan Kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik). Narasumber : Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

JUMAT-SABTU, 13-14 MARET 2020

WORKSHOP PARALEL, dengan pilihan kelas

FINANCIAL CHECK-UP [kode-FC0320]

Teknik Praktis Diagnosa Kinerja-Kondisi -Masalah Keuangan dan Bisnis serta Merumuskan Rekomendasi Pokok Strategi Aspek Keuangan ke Depan pada Fasilitas Pelayanan Kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik).

Narasumber : Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

*Peserta dapat membawa Laporan Keuangan Historis masing-masing 3-5 tahun terakhir untuk analisa potensi masalah dan rekomendasi solusinya

TAX CLINIC [kode-TC0320]

Kupas Tuntas "Antara Aturan dan Praktek Nyata" Aspek Teknis Masalah dan Solusi Perpajakan serta Persiapan Pelaporan SPT Badan pada Fasilitas Pelayanan Kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik).

Narasumber : Priyanto Budi, Ak, CA, MBA, BKP

Peserta dapat memilih mengikuti masing-masing kelas FN, FC, TC atau mengikuti kelas lanjutan FN+FC atau FN+TC

KAMIS-SABTU, 26-28 MARET 2020

WORKSHOP PARALEL, dengan pilihan kelas

MANAJEMEN PEMBELIAN/PENGADAAN EFEKTIF [kode-MP0320]

Pengelolaan dan Pengendalian Pembelian/ Pengadaan secara Efektif serta Optimalisasi Penggunaan *E-Catalog*, *E-Purchasing* dan *E-Marketplace* di era JKN dan Revolusi Industri 4.0, Prosedur Pembelian/Pengadaan Untuk **Minimalisir Fraud, Taat Aturan, Percepatan Proses, dan Kendali Pembelian/Belanja.**

Narasumber : Ir. Khairul Rizal, MBA, Cert.SCM

PEMASARAN EFEKTIF, PENGEMBANGAN PRODUK LAYANAN BERBASIS NILAI PASIEN, DAN DIGITAL MARKETING [kode-MM0320]

Desain Strategi Aksi *Low Cost-High Impact*, Perencanaan, Perancangan Konsep & Konten, Pemilihan dan Inovasi Pengembangan Produk Berkelanjutan Berbasis Nilai Pasien, "*Repackaging*" Produk-produk Layanan Telah Dimiliki dan Pemasaran Digital dengan Pemanfaatan Teknologi Informasi, Media Sosial, *Virtual Network* pada Fasilitas Pelayanan Kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik). Narasumber : Ahmad Syahril, M.Kom dan Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

APRIL

SENIN-RABU, 13-15 APRIL 2020

WORKSHOP PARALEL, dengan pilihan kelas

STRATEGY, BUSINESS PLAN AND BUDGETING [kode-SB0420]

Adaptasi Aspek Teknis dalam Penyusunan Strategi, Rencana Bisnis, dan Anggaran Secara Berkesinambungan di Era JKN (Sistem Rujukan Berjenjang, Siklus Pembayaran BPJS, COB, Jaminan Asuransi/Perusahaan) serta Dampak Revolusi Industri 4.0 pada Fasilitas Kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik).

Narasumber : Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

SPI : TEKNIK PEMERIKSAAN SIKLUS PENGELUARAN, LOGISTIK, DAN PEMBAYARAN TAGIHAN [kode-SP0420]

Teknik Pemeriksaan Alur Proses Pembelian/ pengadaan barang/jasa, Kontrak, Pengelolaan Logistik, Hutang, dan Mekanisme Pembayaran untuk Evaluasi Pengendalian Internal, Identifikasi Potensi Fraud dan Risiko, Pengembangan Hasil Temuan, Hingga Perumusan dan Penyusunan Rekomendasi.

Narasumber : Liliek Marhaendro, Ak, MM

1 UNIT COST, PAKET COST of CARE, COST CONTAINMENT [kode-HC0220]

www.widinamanagement.com



Diskon Rp 300.000,-/peserta, untuk pembayaran s/d 7 Februari 2020

KAMIS-SABTU, 20-22 FEBRUARI 2020 - JAKARTA

PERHITUNGAN *UNIT COST* DAN PAKET *COST OF CARE* MENGGUNAKAN *ACTIVITY BASED COSTING* UNTUK MENEMU-KENALI POLA PERILAKU SUMBERDAYA-AKTIVITAS-BIAYA, PEMANTAPAN GUGUS KENDALI *SERVICE CENTRES* DAN *PRODUCT CENTRES*, ELIMINASI *NON-VALUE-ADDED COST*, ANALISIS UTILISASI, BEP, STRATEGI *COST POSITIONING* DAN POLA TARIF SERTA AKSI PENGENDALIAN BIAYA (*COST CONTAINMENT*) PADA FASILITAS PELAYANAN KESEHATAN (RS, KLINIK, LABORATORIUM, APOTIK)

Pelatihan dilaksanakan selama 3 (tiga) hari, 18 jam pelatihan efektif, dengan bobot 20% untuk teori dan 80% untuk diskusi dan latihan simulasi data mengenai teknik perhitungan *unit cost* per jenis pelayanan (*dengan modul tambahan baru*), teknik analisa utilitisasi, dan studi kasus penyusunan *cost of care* disajikan **step by step menggunakan microsoft office excel.**

HARI KAMIS, 20 FEBRUARI 2020 PUKUL 14.00-20.00 WIB

(registrasi mulai pukul 12.00, pelatihan mulai pukul 14.00)

- Essential of Cost Management** : Hal Penting dalam Manajemen Biaya di era JKN
 - Salah Satu Aspek Penting dalam Implementasi Kendali Biaya dan Kendali Mutu,
 - *Activity Based Costing (ABC)* : Sistem Manajemen Biaya berbasis Sumber Daya-Aktivitas-Objek Biaya
 - *Cost Positioning* dan *Cost Containment*
- Konsep dan Metode Perhitungan *Unit Cost* dan *Cost of Care* (Biaya Paket Pelayanan per Episode)** Sebagai Perangkat Pengukuran *Cost Positioning* dan Monitor *Cost Containment*
- Hospital's Responsibility Centres Mapping** : *Service Centres* dan *Product Centres* sebagai Gugus Kendali Sumber Daya, Aktivitas, Biaya, dan Mutu Pelayanan Rumah Sakit
- Pembebanan Biaya *Service Centres* sebagai Biaya Tidak Langsung Departemental bagi *Product Centres*** (Latihan Perhitungan)

HARI JUMAT, 21 FEBRUARI 2020 PUKUL 08.00-20.00 WIB

(peserta diharapkan membawa laptop untuk latihan simulasi)

- Latihan Simulasi (dengan Contoh Kasus) Teknik Perhitungan *Unit Cost*, Review Utilisasi, dan Analisis Titik Impas (BEP) pada unit *Product Centres*** (9 sesi)^{update & new modul}
 - Unit Laundry
 - Unit Dapur Gizi
 - Unit Sentral Sterilisasi
 - Unit Rekam Medik
 - Unit Farmasi
 - Unit Rawat Jalan, IGD, Kamar Operasi, dan Rehab-Medik (Sampel Gawat Darurat)
 - Unit Laboratorium, Radiologi, Hemodialisa, dsb
 - Unit Rawat Inap/Intensif
 - Unit Layanan Lainnya (ambulance, diklat, sewa tempat, parkir, dsb)
- Latihan Simulasi (dengan Contoh Kasus) Teknik Perhitungan Biaya Real Paket Suatu Episode Pelayanan (*Cost of Care*) berbasis *Unit Cost (ABC method)* dan *Clinical Pathway***
 - Identifikasi *Service Line Products* pada suatu Episode Pelayanan atau Perawatan berbasis *Clinical Pathway*
 - Perhitungan *Cost of Care* (Biaya Paket Layanan) berbasis *Unit Cost* dan *Clinical Pathway* untuk sebuah episode perawatan

HARI SABTU, 22 FEBRUARI 2020 PUKUL 08.00-11.45 WIB

- Cost Positioning Analysis** : *Cost of Care*, Nilai Pembayaran Riil yang Diterima RS (contoh kasus tarif *INA CBG*), dan Tarif RS
- Langkah-Langkah, Strategi, dan Kebijakan dalam Penyusunan Tarif RS dan Inovasi Pengembangan Produk Layanan (*Product Development*)
- Cost Containment** : kebijakan-kebijakan (*policies*) siklus sumber daya dan *cost effectiveness* aktivitas operasional-pelayanan
- Plan of Action** : Langkah-langkah Kerja, Pembentukan dan Penyusunan Rencana Pelaksanaan Kegiatan Perhitungan *Unit Cost* dan *Cost of Care*

NARASUMBER

Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

Praktisi; Certified Profesional Management Accountant; Konsultan Manajemen Kesehatan (KMK); Konsultan Strategi, Costing, Akuntansi, dan Keuangan pada beberapa RS Pemerintah dan Swasta serta beberapa perusahaan nasional dan multinasional di Indonesia; narasumber pada berbagai seminar dan pelatihan manajemen.

PESERTA

- Pimpinan dan pemilik Fasilitas Pelayanan Kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik)
- Tim *Unit Cost*, Tim Tarif, Internal Control, Tim Casemix, dan Pengembangan Bisnis
- Manajer/Ka.Bagian/Bidang dan Manajer unit, Ka.Instalasi/Ka.Ruang
- Dosen, mahasiswa, peneliti, dan pihak lain yang terkait.

Disarankan peserta tim >4 org
Membawa Laptop + CD-
ROM/Flashdisk

BIAYA DAN REGISTRASI

- Paket A:** Rp. 4.250.000,- /orang (tidak menginap).
- Paket B:** Rp. 4.850.000,- /orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / twin share).
- Paket C:** Rp. 5.450.000,- /orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / single).

Pembayaran hanya melalui transfer ke rekening **course director WIDINAMANAGEMENT** :
atas nama KRISNA FELANI Bank BCA no. Rek. 0948030856 cabang RAWAMANGUN, JAKARTA

Pendaftaran: Call/SMS/ WA Ina 081 2293 2065 atau Budi 081 2272 0139, Fax : 021 29068510, Email : widina.management@gmail.com

Saat registrasi ulang harap membawa formulir pendaftaran terisi (asli) dan bukti transfer (asli).

Bagi peserta yang melampirkan SPPD/surat penugasan/surat perjalanan dinas, dimohon agar diisi terlebih dahulu.

DISKON
Rp 300.000,-/peserta,
u/ pembayaran s/d 7 Feb 2020

KAMIS-JUMAT, 12-13 MARET 2020

FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER (FINON) [kode-FN0320]

Kelas bagi Para Eksekutif dan Manajer Berlatar Belakang non-Keuangan/Akuntansi Untuk Memahami Esensi Konsep, Strategi, serta Hal-hal Teknis Manajemen Keuangan, Akuntansi, dan Pertanggungjawaban Keuangan dalam Pengelolaan Fasilitas Pelayanan Kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik)

JUMAT-SABTU, 13-14 MARET 2020

WORKSHOP PARALEL, dengan pilihan kelas

FINANCIAL CHECK-UP [kode-FC0320]

TAX CLINIC [kode-TC0320]

Teknik Praktis Diagnosa Kinerja-Kondisi -Masalah Keuangan dan Bisnis serta Merumuskan Rekomendasi Pokok Strategi Aspek Keuangan ke Depan pada Fasilitas Pelayanan Kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik) era JKN

Kupas Tuntas "Antara Aturan dan Praktek Nyata" Aspek Teknis Masalah dan Solusi Perpajakan "Antara Aturan dan Praktek Nyata" serta Persiapan Pelaporan SPT Badan pada Fasilitas Pelayanan Kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik)

*Peserta dapat membawa Laporan Keuangan Historis 3-5 tahun terakhir untuk analisa potensi masalah dan rekomendasi solusinya

Pengelolaan keuangan secara luas adalah suatu rangkaian tanggung jawab bersama seluruh elemen organisasi yang saling terkait, tidak hanya menjadi kinerja bagian keuangan/akuntansi/bendahara, yang bermuara pada Direksi, Dewan Pengawas atau Komisaris, dan Pemilik (RUPS atau Pemda). Kondisi keuangan suatu organisasi merupakan **salah satu sumbu hulu dan hilir** bagi berjalannya aktivitas operasional/pelayanan dan dihasilkan oleh seluruh unit kerja elemen organisasi. Hulu sebagai pembiayaan sumber daya baik sumber internal maupun eksternal. Hilir sebagai salah satu *outcome* dari hasil kinerja operasional dalam pemanfaatan sumber daya untuk menghasilkan produk dan pemberian layanan. Oleh karena itu, **para eksekutif dan pejabat manajerial pada faskes (RS, klinik, laboratorium, apotik) sangat perlu dibekali dasar-dasar ilmu manajemen keuangan dan akuntansi pada tingkat yang memadai. (FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER)**

Melihat kesuksesan pengelolaan faskes (RS, klinik, laboratorium, apotik) dari aspek keuangan tidak cukup hanya melihat seberapa besar pendapatan, seberapa banyak piutang yang tertagih, seberapa besar saldo kas yang dihimpun, atau seberapa baik nilai rasio keuangan. Namun **harus dilihat secara komprehensif antar berbagai aspek keuangan secara saling terkait. Seperti halnya tubuh manusia, sebelum dokter memutuskan tindakan atau prosedur apa yang harus dilakukan terhadap seorang pasien maka diperlukan diagnosa terlebih dahulu. Tidak hanya saat sakit, namun di saat sehat pun seorang manusia perlu melakukan "check-up" kesehatan, sebagai langkah preventif. Diagnosa keuangan sebaiknya dilakukan secara praktis, berkelanjutan, rutin, dan dapat dipahami oleh kalangan eksekutif dan pemilik. (FINANCIAL CHECK-UP)**

Pajak merupakan unavoidable factor, sehingga perhitungan pajak hendaknya sudah dipertimbangkan secara cermat dan tidak menyalahi regulasi yang berlaku. Pajak merupakan unsur pengeluaran yang harus dipenuhi secara legal. Hampir sebagian besar transaksi tidak luput dari unsur pajak. Oleh karena itu, pemahaman tentang aspek perpajakan tidaklah hanya sekedar untuk membayar dan melapor pajak saja, namun perlu **pemahaman secara komprehensif mengenai bagaimana menyikapi aspek perpajakan ada pelayanan kesehatan mulai dari peraturan-peraturan perpajakan, keterkaitannya dengan pengelolaan transaksi dan pelaporan keuangan, serta bagaimana menghadapi pemeriksaan, sengketa dan pengadilan pajak. (TAX CLINIC)**

NARASUMBER

Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

Praktisi ; Certified Profesional Management Accountant; Konsultan Manajemen Kesehatan (KMK); Konsultan Strategi, Costing, Akuntansi, dan Keuangan pada beberapa RS Pemerintah dan Swasta serta beberapa perusahaan nasional dan multinasional; narasumber pada berbagai seminar dan pelatihan manajemen.

Prianto Budi Saptono, Ak, CA, MBA, BKP

Praktisi ; Konsultan Pajak senior pada beberapa perusahaan nasional dan multinasional ; Member of Kreston International ; Pengurus Pusat Ikatan Konsultan Pajak Indonesia (IKPI) ; Penulis beberapa buku perpajakan ; Narasumber pada berbagai seminar dan pelatihan perpajakan.

PESERTA

1. Pimpinan/Direksi dan/atau pemilik fasilitas kesehatan (rumah sakit, klinik, laboratorium, apotik atau puskesmas)
2. Manajer, kepala, atau staf bagian yang berkaitan dengan bidang/bagian perencanaan, pengembangan, pemasaran, keuangan, akuntansi, pajak, umum/logistik, sarana-prasarana dan pengelola sistem informasi.
3. Dosen dan mahasiswa manajemen pelayanan kesehatan
4. Staf atau pihak-pihak lain yang terkait.

Peserta dari masing-masing faskes disarankan dalam bentuk tim minimal 4 orang atau lebih. Disarankan peserta telah menguasai dasar-dasar program Microsoft Excel dan **membawa Laptop** dengan fasilitas CD-ROM serta Flashdisk Bebas Virus.

Peserta dapat memilih mengikuti salah satu kelas workshop:

- [FN0320] FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER
- [FC0320] FINANCIAL CHECK-UP
- [TC0320] TAX CLINIC

Atau mengikuti kelas lanjutan dengan pilihan :

- [FNFC0320] FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER + FINANCIAL CHECK-UP
- [FNFC0320] FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER + TAX CLINIC

2

FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER [FN0320]

FINANCIAL CHECK-UP [FC0320]

TAX CLINIC [TC0320]

www.widinamanagement.com



Diskon Rp 200.000,-/peserta, untuk pembayaran s/d 28 Februari 2020

[KODE-FN0320] FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER

KAMIS, 12 MARET 2020 PUKUL 10.00-20.00 WIB

(registrasi mulai pukul 09.00, pelatihan mulai pukul 10.00)

Pemaparan, Diskusi Interaktif, Latihan Studi Kasus

1. Mengapa Akuntansi dan Keuangan Diperlukan?
2. Peran dan Fungsi Keuangan VS Akuntansi dalam Pengelolaan Fasilitas Kesehatan
3. Mengenal Dasar-dasar Akuntansi dan Pelaporan Keuangan : Konsep, Anatomi, dan Keterbatasan
4. Bagaimana Akuntansi "Memperlakukan" Transaksi Bisnis
 - **Latihan Simulasi** : Ragam Pendapatan dan Biaya
 - **Latihan Simulasi** : Ragam Transaksi Kas, Piutang, Persediaan, Aset tetap
 - **Latihan Simulasi** : Ragam Transaksi Liabilitas (Hutang dan Kewajiban) serta Ekuitas
5. Prinsip-prinsip Dasar Manajemen Keuangan

JUMAT, 13 MARET 2020 PUKUL 08.00-12.00 WIB

6. Hubungan Akuntansi, Manajemen Keuangan, dan Pengelolaan Anggaran
7. Tantangan Pengelolaan Keuangan pada Fasilitas Kesehatan era JKN
8. *Hidden problem* : Dilema antara Kinerja Pendapatan-Biaya dan Posisi-Kemampuan Kas

[KODE-FC0320] FINANCIAL CHECK-UP

*Peserta dapat membawa Laporan Keuangan Historis 3-5 tahun terakhir untuk analisa potensi masalah dan rekomendasi solusinya

JUMAT, 13 MARET 2020 PUKUL 13.00-20.00 WIB

1. Financial Check-up : Diagnosa Kinerja, Kondisi Kesehatan Keuangan, dan Potensi Masalah Bisnis
2. **Latihan & Diskusi** : Analisa Pendapatan-Biaya : Fase Siklus Hidup, Pola Pergerakan, dan Potensi Masa Depan
3. **Latihan & Diskusi** : Analisa *Cash Conversion Cycle* : Menghitung dan Memaknai Analisa Siklus Konversi Kas terhadap Posisi Kondisi Keuangan Reinvestmet Level, Operation Safety, atau Going to Die
4. **Latihan & Diskusi** : Analisa Kemampuan Terhadap Kewajiban Hutang : Likuiditas dan Solvabilitas
5. **Latihan & Diskusi** : Analisa Kemampuan Pengelolaan Piutang dan Penerimaan Kas
6. **Latihan & Diskusi** : Analisa Posisi Struktur Modal dan Liabilitas : Siapa "pemilik" sebenarnya ?

SABTU, 14 MARET 2020 PUKUL 08.00-12.00 WIB

7. **Latihan & Diskusi** : Analisa Kemampuan dalam Perputaran Aset : Persediaan, Piutang, Kas, Aset Tetap
8. **Latihan & Diskusi** : *Affiliated Chart Analysis* "Kemandirian dan Ketergantungan Keuangan"
9. Menilai Kemampuan Bertahan dan Pertumbuhan (Sustainability & Growth) dari Aspek Keuangan
10. *How about mine?* Apa "Penyakit" keuangan Faskes Saya, Strategi Alternatif Apa yang Perlu Dillakukan

[KODE-TC0320] TAX CLINIC

JUMAT, 13 MARET 2020 PUKUL 13.00-20.00 WIB

1. Manajemen Pajak Entitas dan Individu dalam upaya Cerdas, Patuh, Etis, dan Disiplin Pajak
2. Pajak Penghasilan (PPH) terkait Layanan Kesehatan : Pengertian, Penghasilan Terkait, Dasar Pemotongan, Pengurangan yang Diperbolehkan, dan Permasalahan di Lapangan
3. **Latihan Studi Kasus** : Perhitungan PPh 21
4. **Latihan Studi Kasus** : Perhitungan PPh 23 dan 4 (2)
5. Pajak Pertambahan Nilai (PPN) pada Layanan Kesehatan : Pengertian, Objek PPN, Pengusaha Kena Pajak (PKP), Tarif dan Dasar Pengenaan PPN, Pemungut PPN, dan Fasilitas di Bidang PPN
6. **Latihan Studi Kasus** : Perhitungan Pajak PPN terkait transaksi pada fasilitas kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik)

SABTU, 14 MARET 2020 PUKUL 08.00-12.00 WIB

7. Pajak Penghasilan (PPH) Badan pada FasKes (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik) : Pembukuan, Rekonsiliasi Fiskal, dan Variabilitas Kasus di Lapangan
8. Persiapan Pelaporan Pajak Tahunan (SPT) Badan : Koreksi dan Rekonsiliasi Fiskal
9. **Latihan Studi Kasus** : Perhitungan PPh Badan, PPh Pasal 29, dan Angsuran PPh Pasal 25
10. Menghadapi Pemeriksaan, Sengketa, dan Pengadilan Pajak

BIAYA DAN PENDAFTARAN

- Paket A -FC/TC 0320 : Rp. 2.850.000,- /orang (tidak menginap).
- Paket B -FC/TC 0320 : Rp. 3.400.000,- /orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / twin share).
- Paket C -FC/TC 0320 : Rp. 3.950.000,- /orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / single).

Peserta juga dapat mengikuti topik diatas secara bersambung dengan pilihan :

- FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER + FINANCIAL CHECK-UP [FNFC0320]
- FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER + TAX CLINIC [FNFC0320]

3 Hari : Kamis, 12 Mar 2020, pkl 10.00-20.00; Jumat, 13 Mar 2020, pkl 08.00-20.00; Sabtu, 14 Mar 2020, pkl 08.00-12.00

- Paket A – FNFC/FNFC 0320 : ~~Rp. 5.700.000,-~~ Rp. 4.750.000,- per orang (tidak menginap).
- Paket B – FNFC/FNFC 0320 : ~~Rp. 6.800.000,-~~ Rp. 5.250.000,- per orang (termasuk menginap 2 malam / twin share).
- Paket C – FNFC/FNFC 0320 : ~~Rp. 7.900.000,-~~ Rp. 5.750.000,- per orang (termasuk menginap 2 malam / single).

Pembayaran hanya melalui transfer ke rekening **course director WIDINAmangement** :

atas nama KRISNA FELANI Bank BCA no. Rek. 0948030856 cabang RAWAMANGUN, JAKARTA

PENDAFTARAN: Call/SMS/ WA Ina 081 2293 2065 atau Budi 081 2272 0139, Fax : 021 29068510, Email : widina.management@gmail.com

Saat registrasi ulang harap membawa formulir pendaftaran terisi (asli) dan bukti transfer (asli).

Bagi peserta yang melampirkan SPPD/surat penugasan/surat perjalanan dinas, dimohon agar diisi terlebih dahulu.

DISKON

Rp 200.000,-/peserta,
u/ pembayaran s/d 28 Feb 2020

3

PEMASARAN EFEKTIF, PENGEMBANGAN PRODUK LAYANAN BERBASIS NILAI PASIEN, DAN DIGITAL MARKETING [kode-MM0320]

www.widinamanagement.com



Diskon Rp 300.000,-/peserta, untuk pembayaran s/d 12 Maret 2020

KAMIS-SABTU, 26-28 MARET 2020 - JAKARTA

DESAIN STRATEGI AKSI *LOW COST-HIGH IMPACT*, PERENCANAAN, PERANCANGAN KONSEP & KONTEN, INOVASI PENGEMBANGAN PRODUK BERKELANJUTAN BERBASIS NILAI PASIEN, "*REPACKAGING*" PRODUK-PRODUK LAYANAN TELAH DIMILIKI DAN PEMASARAN DIGITAL DENGAN PEMANFAATAN TEKNOLOGI INFORMASI, MEDIA SOSIAL, *VIRTUAL NETWORK* PADA FASILITAS PELAYANAN KESEHATAN (RS, KLINIK, LABORATORIUM, APOTIK)

Pelatihan dilaksanakan selama 3 (tiga) hari, 18 jam pelatihan efektif, dengan bobot 20% untuk teori dan 80% untuk diskusi dan latihan. Menyajikan materi teknis, disertai diskusi interaktif, studi kasus dan konsultasi mengenai desain pemasaran (*strategic map*, STP, taktik bauran 8P+C), pelaksanaan program aksi efektif (*low cost, high impact*) dan berdampak sosial positif, merancang pengembangan produk layanan dan *sequence of products*; serta pengenalan teknik komunikasi dan pemasaran digital bagi rumah sakit, klinik, dan penyedia layanan kesehatan lainnya di era JKN dan masyarakat "internet & digital".

HARI KAMIS, 26 MARET 2020 PUKUL 14.00-20.00 WIB

(registrasi mulai pukul 12.00, pelatihan mulai pukul 14.00)

Pemaparan, Diskusi Interaktif, Latihan Studi Kasus

1. Pemasaran RS: Misi Sosial VS Komersial, Etika VS Persaingan
2. *Digital Marketing* : Optimalisasi peran teknologi informasi dan sosial media dalam pemasaran dan komunikasi social
 - Cara kerja SEO (*Search Engine Optimization*), *online ads* (FB, Google, Instagram), *trending topic*, *email & mobile marketing*
3. Interaksi pelaku pasar dan jendela pelanggan "Harapan VS Realitas"
 - Latihan identifikasi tingkat interaksi pelaku pasar
 - Latihan analisis jendela pelanggan "Harapan VS Realitas" lini pelayanan & pendukung pelayanan
4. Penyusunan kerangka roadmap strategi RS di bidang pemasaran :
 - Implementasi konsep STP (*Segmentation, Targeting, and Positioning*), taktik dan persaingan produk *image* antar penyedia layanan kesehatan, Sinergi media interaksi pasar secara *Offline* dan *Online*

HARI JUMAT, 27 MARET 2020 PUKUL 08.00-20.00 WIB

(peserta diharapkan membawa laptop untuk latihan simulasi)

Latihan dan Diskusi Interaktif

5. Latihan menyusun *Segmenting* dan *Targeting* pada produk-produk unit layanan RS
6. Latihan dasar-dasar perhitungan estimasi permintaan dan proyeksi volume pelayanan (*forecasting*)
7. Latihan menentukan *positioning* dan *product image* pada produk-produk unggulan unit layanan
8. Latihan mengidentifikasi taktik persaingan, produk *image* antar pesaing, media pemasaran *offline* dan *online*
9. Pengembangan produk baru dan trend kebutuhan pelayanan kesehatan :
 - Menyusun runtutan rangkaian pengembangan produk baru (*New Product Development Sequence*) berbasis permintaan (*demand*), isu sosial, dan "*repackaging*" produk-produk layanan telah dimiliki
 - Menyusun segmentasi, target, dan *positioning image* produk baru terhadap pesaing dan potensi pendatang baru
10. Penyusunan bauran 8P+C : *How to make people INTEREST (Product, Price, Promotion) and make people TRIAL (Place)*

HARI SABTU, 28 MARET 2020 PUKUL 08.00-11.45 WIB

11. Penyusunan Bauran 8P+C : *How to deliver SATISFIED EXPERIENCE (Process, People, Physical Facility, Provide Customer Service) and maintain LOYALITY (Community Partnership)*
12. Merancang isi, memilih media, sumber daya pengelola, aktivitas penting, dan anggaran dalam pemanfaatan *digital marketing*
13. Penyusunan program kerja, penjadwalan, dan anggaran pemasaran, evaluasi dan pengendalian pemasaran

NARASUMBER

Ahmad Syahrial, M.Korn

Praktisi, Digital Marketing Mentor, Pemilik Sebuah RS Swasta, Pelaku Bisnis *Digital Marketing* dan *Multimedia*, Pengalaman sebagai Eksekutif Teknologi Informasi beberapa Perusahaan Multinasional

Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

Praktisi Bisnis dan Manajemen, Konsultan Manajemen Strategi Rumah Sakit, beberapa BUMN dan Perusahaan Multinasional, Profesional Manajemen Akuntan.

PESERTA

1. Pimpinan rumah sakit dan/atau pemilik fasilitas kesehatan (RS, Klinik, Laboratorium, Apotik)
2. Manajer/Ka.bid/Ka.bag/Staf bidang pemasaran, hubungan masyarakat, promosi kesehatan, pengembangan bisnis, manajemen strategi, pengelola sistem/teknologi/media informasi dan komunikasi.
3. Dosen, mahasiswa, peneliti, dan pihak lain yang terkait.

Peserta dari masing-masing faskes disarankan dalam bentuk tim minimal 4 orang atau lebih. Disarankan peserta membawa Laptop.

BIAYA DAN REGISTRASI

- Paket A: Rp. 4.250.000,- /orang (tidak menginap).
- Paket B: Rp. 4.850.000,- /orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / twin share).
- Paket C: Rp. 5.450.000,- /orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / single).

Pembayaran hanya melalui transfer ke rekening *course director WIDINAmangement* :

atas nama KRISNA FELANI Bank BCA no. Rek. 0948030856 cabang RAWAMANGUN, JAKARTA

PENDAFTARAN: Call/SMS/ WA Ina 081 2293 2065 atau Budi 081 2272 0139, Fax : 021 29068510, Email : widina.management@gmail.com

Saat registrasi ulang harap membawa formulir pendaftaran terisi (asli) dan bukti transfer (asli).

Bagi peserta yang melampirkan SPPD/surat penugasan/surat perjalanan dinas, dimohon agar diisi terlebih dahulu.

DISKON
Rp 300.000,-/peserta,
u/ pembayaran s/d 12 Mar 2020

4

MANAJEMEN PEMBELIAN/PENGADAAN BARANG/JASA EFEKTIF [kode-MP0320]

www.widinamanagement.com



Diskon Rp 300.000,-/peserta, untuk pembayaran s/d 12 Maret 2020

KAMIS-SABTU, 26-28 MARET 2020 - JAKARTA

PENGELOLAAN DAN PENGENDALIAN PEMBELIAN/ PENGADAAN SECARA EFEKTIF SERTA OPTIMALISASI PENGGUNAAN E-CATALOG, E-PURCHASING DAN E-MARKETPLACE DI ERA JKN DAN REVOLUSI INDUSTRI 4.0, PROSEDUR PEMBELIAN/PENGADAAN UNTUK MINIMALISIR FRAUD, TAAT ATURAN, PERCEPATAN PROSES, DAN KENDALI PEMBELIAN/BELANJA

Pelatihan dilaksanakan selama 3 (tiga) hari, 18 jam pelatihan efektif, dengan bobot 20% untuk teori dan 80% untuk diskusi interaktif, latihan, dan studi kasus. Didesain berbasis studi kasus pembelian/pengadaan di rumah sakit dalam upaya-upaya peningkatan efektifitas dan pengendalian *supply chain* di era JKN dan revolusi industri 4.0. Diperdalam dengan diskusi kasus untuk mereview kondisi eksisting alur/prosedur siklus pembelian/pengadaan barang/jasa, berlatih mengidentifikasi potensi dan menyusun mitigasi risiko eksisting, menggali potensi pengembangan SDM, prosedur, teknologi informasi, dan peluang rekayasa digitalisasi alur/prosedur siklus pembelian/pengadaan barang/jasa dengan pemanfaatan *e-catalog*, *e-purchasing*, dan *e-marketplace*.

HARI KAMIS, 26 MARET 2020 PUKUL 14.00-20.00 WIB

(registrasi mulai pukul 12.00, pelatihan mulai pukul 14.00)

Pemaparan, Diskusi Interaktif, Latihan Studi Kasus

1. Posisi dan Fungsi Strategis Bagian Pembelian/Pengadaan dalam Peningkatan Efektifitas dan Pengendalian *Supply Chain* pada fasilitas kesehatan (RS, klinik, laboratorium, apotik) di Era JKN dan Revolusi Industri 4.0
2. Penggunaan E-Catalog dalam Pembelian/Pengadaan Barang/Jasa di Era JKN
3. Pemilihan, Evaluasi, dan Strategi Negosiasi dengan Pemasok
4. Siklus Perencanaan, Pelaksanaan, Pengendalian, dan Pengawasan Aktivitas Pembelian/Pengadaan
 - **Diskusi dan Latihan:** Review Kondisi Eksisting Alur/Prosedur Siklus Pembelian/Pengadaan Barang/Jasa

HARI JUMAT, 27 MARET 2020 PUKUL 08.00-20.00 WIB

(peserta diharapkan membawa laptop untuk latihan simulasi)

Latihan dan Diskusi Interaktif

5. Potensi dan Mitigasi Risiko dalam Pembelian/Pengadaan Barang/Jasa
 - **Diskusi dan Latihan:** Identifikasi Potensi dan Mitigasi Risiko dalam Siklus Pembelian/Pengadaan Barang/Jasa
6. Tantangan dan Peluang Mekanisme Pembelian/Pengadaan Barang/Jasa Secara Digital di Era Revolusi Industri 4.0
 - Peran Teknologi Informasi dalam Peningkatan Efektifitas Pembelian/Pengadaan Barang/Jasa
 - E-Purchasing dan E-Marketplace sebagai Alternatif Mekanisme Pembelian/Pengadaan Barang/Jasa
7. Langkah-langkah Pengembangan dan Penyesuaian Prosedur Siklus Pembelian/Pengadaan Barang/Jasa
 - **Diskusi dan Latihan:** Identifikasi Potensi Pengembangan Aspek SDM, Prosedur, dan Teknologi Informasi pada Siklus Pembelian/Pengadaan Barang/Jasa
 - **Diskusi dan Latihan:** Teknik Rekayasa Digitalisasi Alur/Prosedur Siklus Pembelian/Pengadaan Barang/Jasa

HARI SABTU, 28 MARET 2020 PUKUL 08.00-11.45 WIB

8. Manajemen Budaya dan Adaptasi Perubahan Alur/Prosedur Siklus Pembelian/Pengadaan Barang/Jasa
9. Pengendalian, Pengawasan, Manajemen Risiko, dan Penilaian Kinerja pada Unit Kerja Terkait Siklus Pembelian/Pengadaan Barang/Jasa
10. Resume : Rencana Aksi Manajemen Perubahan dan Peningkatan Efektifitas Manajemen Pembelian/Pengadaan Barang/Jasa

NARASUMBER

Ir. Khairul Rizal, MBA, Cert.SCM

Praktisi; Konsultan Program Modernisasi Pengadaan pada beberapa BUMN, Instansi Pemerintah dan Perusahaan Internasional; Certified Supply Chain Management; Pengurus Ikatan Ahli Pengadaan Indonesia (IAPI)

PESERTA

1. Pimpinan dan pemilik fasilitas kesehatan (rumah sakit, klinik, laboratorium, apotik atau puskesmas)
 2. Tim pembelian/pengadaan barang/jasa, pejabat pembuat komitmen, tim penerimaan/pemeriksa barang/hasil pekerjaan
 3. Manajer, kepala, atau staf bagian yang berkaitan dengan bidang/bagian pembelian/pengadaan barang/jasa, perencanaan, pengembangan, keuangan, akuntansi, pajak, umum/logistik, sarana-prasarana dan pengelola sistem informasi.
 4. Manajer pengelola unit usaha yang berkaitan dengan kesehatan, dosen manajemen pelayanan kesehatan, dll.
- Peserta dari masing-masing faskes disarankan dalam bentuk tim minimal 4 orang atau lebih. Disarankan membawa Laptop

BIAYA DAN REGISTRASI

- Paket A: Rp. 4.250.000,- /orang (tidak menginap).
- Paket B: Rp. 4.850.000,- /orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / twin share).
- Paket C: Rp. 5.450.000,- /orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / single).

Pembayaran hanya melalui transfer ke rekening **course director WIDINAMANAGEMENT** :

atas nama **KRISNA FELANI Bank BCA no. Rek. 0948030856 cabang RAWAMANGUN, JAKARTA**

PENDAFTARAN: Call/SMS/ WA Ina 081 2293 2065 atau Budi 081 2272 0139, Fax : 021 29068510, Email : widina.management@gmail.com

Saat registrasi ulang harap membawa formulir pendaftaran terisi (asli) dan bukti transfer (asli).

Bagi peserta yang melampirkan **SPPD/surat penugasan/surat perjalanan dinas**, dimohon agar diisi terlebih dahulu.

DISKON
Rp 300.000,-/peserta,
u/ pembayaran s/d 12 Mar 2020

5

STRATEGY, BUSINESS PLAN AND BUDGETING [kode-SB0420]

www.widinamanagement.com



Diskon Rp 300.000,-/peserta, untuk pembayaran s/d 1 April 2020

SENIN-RABU, 13-15 APRIL 2020 - JAKARTA

ADAPTASI ASPEK TEKNIS DALAM PENYUSUNAN STRATEGI, RENCANA BISNIS, DAN ANGGARAN SECARA BERKESINAMBUNGAN DI ERA JKN (SISTEM RUJUKAN BERJENJANG, SIKLUS PEMBAYARAN BPJS, COB, JAMINAN ASURANSI/PERUSAHAAN) SERTA DAMPAK REVOLUSI INDUSTRI 4.0 PADA FASILITAS KESEHATAN (RS, KLINIK, LABORATORIUM, APOTIK)

Pelatihan dilaksanakan selama 3 (tiga) hari, 18 jam pelatihan efektif, dengan bobot 20% untuk teori dan 80% untuk diskusi interaktif, latihan, dan studi kasus. Materi disajikan secara komprehensif validasi visi-misi, *strategic map*, target & KPI; estimasi permintaan & proyeksi volume; analisis kapasitas; proyeksi pendapatan, piutang, & penerimaan kas, proyeksi biaya, persediaan, hutang, & pengeluaran kas; analisis investasi & skema pendanaan; penganggaran & program kerja; proyeksi rasio & laporan keuangan. Disertai berbagai contoh kasus, latihan teknik perhitungan, simulasi *step by step* menggunakan *microsoft office excel*.

HARI SENIN, 13 APRIL 2020 PUKUL 14.00-20.00 WIB

(registrasi mulai pukul 12.00, pelatihan mulai pukul 14.00)

Pemaparan, Diskusi Interaktif, Latihan Studi Kasus

1. Dinamika Lingkungan Bisnis dan Perubahan Perilaku Pasar di Era JKN dan Revolusi Industri 4.0.
2. Analisa **Peluang-Ancaman-Kuangan-Kelemahan (SWOT)**, **Validasi Visi-Misi, dan Perumusan Isu Strategis**.
3. Integrasi Perencanaan "**Strategy, Operation, Budget, and Investment**", Pengendalian Unit Kerja *Service Centres* dan *Product Centres*, serta Pertanggungjawaban Pelaporan Keuangan.
4. **Latihan: "Membaca" Pasar, Trend, Pengembangan Peta Strategi (Strategic Map), Target & KPI Berbasis Balance Score Card.**
5. **Latihan: Perumusan Gagasan dalam Program Kerja dan Anggaran Berbasis Inovasi Partisipatif**

HARI SELASA, 14 APRIL 2020 PUKUL 08.00-20.00 WIB

(peserta diharapkan membawa laptop untuk latihan simulasi)

Latihan dan Diskusi Interaktif

6. **Latihan: Teknik Perhitungan Estimasi Permintaan dan Proyeksi Volume Pelayanan** dalam Berbagai Skenario Matematis. (3 sesi)
- Adaptasi/penyesuaian terhadap Sistem Rujukan Berjenjang.
7. **Latihan: Teknik Perhitungan Proyeksi Pendapatan dan Estimasi Realisasi Penerimaan Kas** pada Siklus Pendapatan-Piutang-Penerimaan. (2 sesi)
- Mempertimbangkan Jangka Waktu Realisasi Penerimaan Pembayaran Tagihan (Piutang) menjadi Kas untuk Pasien JKN dan non-JKN
8. **Latihan: Teknik Perhitungan Proyeksi Biaya dan Estimasi Pengeluaran Kas/Belanja, Nilai Persediaan, dan Hutang** pada Siklus Pembelian-Persediaan-Hutang-Pengeluaran/Belanja. (2 sesi)
- Mempertimbangkan Jangka Waktu Penerimaan Barang/Jasa, Skedul Pembayaran, dan Skema Kontrak Kerjasama (KSO, Konsinyasi, dll) dan Pembayaran Hutang
9. **Latihan: Analisis Utilisasi Kapasitas dan Alternatif Pilihan Optimalisasi Utilisasi atau Penambahan Sumber Daya dan Investasi.**
10. **Latihan: Pemilihan Alternatif Skenario Investasi dan Skema Pendanaan yang Optimal.**

HARI RABU, 15 APRIL 2020 PUKUL 08.00-11.45 WIB

11. **Latihan: Teknik Perhitungan Proyeksi Kondisi Keuangan (Neraca), Kinerja Keuangan (Laporan Operasional / Laba-Rugi), Arus Kas, serta Pengukuran Rasio Keuangan** (3 sesi)
12. Resume: *Critical Area* Implementasi Strategi Tumbuh dan Berkembang di Era JKN dan Revolusi Industri

NARASUMBER

Widiyas Hidayanto, SE, MBA, CPMA

Praktisi ; Certified Profesional Management Accountant; Konsultan Manajemen Kesehatan (KMK); Konsultan Strategi, Costing, Akuntansi, dan Keuangan pada beberapa RS Pemerintah dan Swasta serta beberapa perusahaan nasional dan multinasional di Indonesia; narasumber pada berbagai seminar dan pelatihan manajemen.

PESERTA

1. Pimpinan dan pemilik fasilitas kesehatan (rumah sakit, klinik, laboratorium, apotik atau puskesmas)
2. Manajer, kepala, atau staf bagian yang berkaitan dengan bidang/bagian perencanaan, pengembangan, pemasaran keuangan, akuntansi, pajak, umum/logistik, sarana-prasarana dan pengelola sistem informasi.
3. Manajer, kepala, atau staf (Rawat Jalan, Rawat Inap, Bedah Sentral, Laboratorium, Radiologi, Farmasi, dsb)
4. Dosen, mahasiswa manajemen rumah sakit, staf atau pihak-pihak lain yang terkait.

Peserta dari masing-masing faskes disarankan dalam bentuk tim minimal 4 orang atau lebih. Disarankan peserta membawa Laptop.

BIAYA DAN REGISTRASI

- Paket A: Rp. 4.250.000,- /orang (tidak menginap).
- Paket B: Rp. 4.850.000,- /orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / twin share).
- Paket C: Rp. 5.450.000,- /orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / single).

Pembayaran hanya melalui transfer ke rekening **course director WIDINAMANAGEMENT** :

atas nama **KRISNA FELANI Bank BCA no. Rek. 0948030856 cabang RAWAMANGUN, JAKARTA**

PENDAFTARAN: Call/SMS/ WA Ina 081 2293 2065 atau Budi 081 2272 0139, Fax : 021 29068510, Email : widina.management@gmail.com

Saat registrasi ulang harap membawa formulir pendaftaran terisi (asli) dan bukti transfer (asli).

Bagi peserta yang melampirkan **SPPD/surat penugasan/surat perjalanan dinas**, dimohon agar dilis terlebih dahulu.

DISKON
Rp 300.000,-/peserta,
u/ pembayaran s/d 1 April 2020

6

SATUAN PEMERIKSA INTERNAL (SPI) : TEKNIK PEMERIKSAAN SIKLUS PENGELUARAN, LOGISTIK, DAN PEMBAYARAN TAGIHAN [kode-SP0420]

www.widinamanagement.com

WIDINA
Management

Diskon Rp 300.000,-/peserta, untuk pembayaran s/d 1 April 2020

SENIN-RABU, 13-15 APRIL 2020 - JAKARTA

TEKNIK PEMERIKSAAN ALUR PROSES PEMBELIAN/ PENGADAAN BARANG/JASA, KONTRAK, PENGELOLAAN LOGISTIK, HUTANG, DAN MEKANISME PEMBAYARAN UNTUK EVALUASI PENGENDALIAN INTERNAL, IDENTIFIKASI POTENSI FRAUD & RISIKO, PENGEMBANGAN HASIL TEMUAN, PERUMUSAN & PENYUSUNAN REKOMENDASI

Pelatihan dilaksanakan selama 3 (tiga) hari, 18 jam pelatihan efektif, dengan bobot 20% untuk teori dan 80% untuk diskusi interaktif, latihan, dan studi kasus. Didesain berbasis pada studi kasus untuk pendalaman konsep dan standar dengan dilengkapi latihan teknis dan diskusi interaktif praktis mengenai pemeriksaan terhadap siklus pengeluaran pada alur pembelian/pengadaan barang/jasa, kontrak, pengelolaan logistik, hutang, dan mekanisme pembayaran secara runtut dan sistematis mulai dari evaluasi kehandalan pengendalian internal, identifikasi potensi fraud dan risiko, teknik pemeriksaan menggunakan kertas kerja, pengembangan hasil temuan, komunikasi hasil temuan, penyusunan manajemen risiko, hingga perumusan dan penyusunan rekomendasi.

HARI SENIN, 13 APRIL 2020 PUKUL 14.00-20.00 WIB

(registrasi mulai pukul 12.00, pelatihan mulai pukul 14.00)

Pemaparan, Diskusi Interaktif, Latihan Studi Kasus

1. Peran SPI di Rumah Sakit Untuk Pengendalian Siklus Pengeluaran dalam Menunjang Efektifitas Anggaran, Optimalisasi Sumber Daya, dan Peningkatan Margin
2. Perbedaan dan Persamaan Siklus Pengeluaran Pada Fasilitas Kesehatan Milik Pemerintah vs Milik Swasta
3. Keterkaitan Bentuk Kelembagaan, Struktur Organisasi Terhadap Kebijakan, Prosedur, dan Desain Siklus Transaksi Pengeluaran
4. **Latihan: Alur Pembelian/Pengadaan Barang/Jasa, Kontrak Kerja, dan Penerimaan Barang/Jasa (4 sesi)**
 - Identifikasi Kebijakan, Prosedur, dan Pengendalian Internal
 - Evaluasi Kehandalan Pengendalian Internal, Identifikasi Potensi Fraud dan Risiko

HARI SELASA, 14 APRIL 2020 PUKUL 08.00-20.00 WIB

(peserta diharapkan membawa laptop untuk latihan simulasi)

Latihan dan Diskusi Interaktif

5. **Lanjutan Latihan: Alur Pembelian/Pengadaan Barang/Jasa, Kontrak Kerja, dan Penerimaan Barang/Jasa**
 - Langkah Pemeriksaan, Pengembangan Temuan, dan Mekanisme Komunikasi Hasil Temuan
 - Penyusunan Manajemen Risiko dan Rekomendasi Perbaikan
6. **Latihan: Alur Pengelolaan Logistik & Persediaan, Distribusi/ Penempatan, dan Penggunaan Sumber Daya (4 sesi)**
 - Identifikasi Kebijakan, Prosedur, dan Pengendalian Internal
 - Evaluasi Kehandalan Pengendalian Internal, Identifikasi Potensi Fraud dan Risiko
 - Langkah Pemeriksaan, Pengembangan Temuan dan Mekanisme Komunikasi Hasil Temuan
 - Penyusunan Manajemen Risiko dan Rekomendasi Perbaikan
7. **Latihan: Alur Pengakuan & Pengelolaan Hutang, Retur, dan Pembayaran Tagihan (4 sesi)**
 - Identifikasi Kebijakan, Prosedur, dan Pengendalian Internal
 - Evaluasi Kehandalan Pengendalian Internal, Identifikasi Potensi Fraud dan Risiko
 - Langkah Pemeriksaan, Pengembangan Temuan dan Mekanisme Komunikasi Hasil Temuan
 - Penyusunan Manajemen Risiko dan Rekomendasi Perbaikan

HARI RABU, 15 APRIL 2020 PUKUL 08.00-11.45 WIB

8. **Pelaporan Hasil Temuan dan Rekomendasi** terkait Siklus Pengeluaran (2 sesi)
9. **Pengelolaan Potensi Konflik** dalam Proses Pemeriksaan dan **Komunikasi Hasil Temuan**

NARASUMBER

Liliek Marhaendro, SE, Ak, MM

Praktisi, Direktur Keuangan RS Pusat Jantung dan Pembuluh Darah Harapan Kita; Pengalaman sebagai Kepala SPI-RSUP Fatmawati, Auditor dan Konsultan Akuntansi Rumah Sakit, Auditor BPKP, Tim penyusun Pedoman Akuntansi Rumah Sakit bersama IAI; Narasumber pada berbagai seminar dan pelatihan akuntansi dan audit.

PESERTA

1. Pimpinan dan pemilik fasilitas kesehatan (rumah sakit, klinik, laboratorium, apotik atau puskesmas)
2. Satuan Pemeriksa Internal (SPI) dan auditor.
3. Manajer, kepala, atau staf bagian yang berkaitan dengan bidang/bagian perencanaan, pengembangan, pemasaran keuangan, akuntansi, pajak, umum/logistik, sarana-prasarana dan pengelola sistem informasi.
4. Manajer pengelola unit usaha yang berkaitan dengan kesehatan, staf atau pihak-pihak lain yang terkait.

Peserta dari masing-masing faskes disarankan dalam bentuk tim minimal 4 orang atau lebih. Disarankan peserta membawa Laptop.

BIAYA DAN REGISTRASI

- Paket A: Rp. 4.250.000,- /orang (tidak menginap).
- Paket B: Rp. 4.850.000,- /orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / twin share).
- Paket C: Rp. 5.450.000,- /orang (termasuk akomodasi menginap 2 malam / single).

Pembayaran hanya melalui transfer ke rekening **course director WIDINAmangement** :

atas nama **KRISNA FELANI Bank BCA no. Rek. 0948030856 cabang RAWAMANGUN, JAKARTA**

PENDAFTARAN: Call/SMS/ WA Ina 081 2293 2065 atau Budi 081 2272 0139, Fax : 021 29068510, Email : widina.management@gmail.com

Saat registrasi ulang harap membawa formulir pendaftaran terisi (asli) dan bukti transfer (asli).

Bagi peserta yang melampirkan SPPD/surat penugasan/surat perjalanan dinas, dimohon agar diisi terlebih dahulu.

DISKON
Rp 300.000,-/peserta,
u/ pembayaran s/d 1 April 2020

FORMULIR PENDAFTARAN WORKSHOP

Kepada Yth. : WIDINAmanagement

Fax : Nomor : 021 2906 8510 atau Email : widina.management@gmail.com

Mohon didaftar sebagai peserta workshop

HC0220	UNIT COST, PAKET COST of CARE, COST CONTAINMENT	20-22 Feb 2020	FNTC0320	FINON + TAX CLINIC	12-14 Mar 2020
FN0320	FINANCIAL FOR NON-FINANCIAL MANAGER (FINON)	12-13 Mar 2020	MP0320	MANAJEMEN PEMBELIAN/ PENGADAAN EFEKTIF	26-28 Mar 2020
FC0320	FINANCIAL CHECK-UP	13-14 Mar 2020	MM3020	MANAJEMEN PEMASARAN & DIGITAL MARKETING	26-28 Mar 2020
TC0320	TAX CLINIC	13-14 Mar 2020	SB0420	STRATEGY, BUSINESS PLAN AND BUDGETING	13-15 April 2020
FNFC0320	FINON + FINANCIAL CHECK-UP	12-14 Mar 2020	SP0420	SPI : PEMERIKSAAN SIKLUS PENGELUARAN	13-15 April 2020

Mohon tulis nama / jabatan / instansi / handphone dengan jelas dan lengkap, sekaligus untuk data sertifikat. Tentukan pilih kelas paralel yang akan diikuti :

Tentukan pilihan paket tidak menginap (A) atau paket menginap twin share (B) atau single (C).

Peserta

No	Nama	L/P	Jabatan	No. HP	Kode Kelas Workshop	Jenis Paket (✓)		
						A (Tidak menginap)	B (2 org/ kmr)	C (1 org/ kmr)
1								
2								
3								
4								
5								
6								
7								
8								
9								
10								

Instansi Pengirim :

Alamat :

Telepon : Fax.

Contact Person : Nama :

Jabatan : HP :

Pernyataan Pembayaran :

Terlampir kami fax. bukti transfer biaya pelatihan sebesar Rp.....

Catatan : Bagi peserta yang menginap di Hotel

Check in tgl.....

Check out tgl.....

Formulir ini dapat digandakan sesuai kebutuhan

....., 2020

Pengirim,

.....

